



foto: Jessica Zuiderwijk



NIEUWE LEDEN

Louis Groot-scholten van Glass Inside Westland BV

Glass Inside Westland BV levert glas-producten voor het interieur in de meest ruime zin van het woord.

Zowel ondernemers als particulieren kunnen bij Glass Inside aankloppen voor al hun wensen op het gebied van interieurglas. Directeur Louis Groot-scholten: "Glas is een prachtig product en onze specialisten kunnen iedereen voorzien van advies en inspiratie. Of het nu gaat om een kleine verbouwing of een groot project, voor thuis of op kantoor. Daarnaast bieden we met Like Steel een nieuwe en populaire mogelijkheid aan interieurglas. Daarbij zijn niet de profielen de drager, maar juist het glas dat omkleed wordt door ge-coate aluminium profielen. Dat levert echt prachtige resultaten op."

Voor de MKB Westland-leden kan Glass Inside invulling geven aan hun glasbehoeften binnen hun bedrijf of hun woning. Anderzijds kan het bedrijf optreden als verlengstuk van de eigen werkzaamheden. Dit dan in een soort onderaannemers-rol.

Louis Groot-scholten: "Wij zijn wat dat betreft al lang niet meer het bedrijf dat alleen particulier werk doet. Zo werken wij voor een grote club van tandartsenpraktijken verspreid over het land en werken we voor tal van aannemers. Ook al het glas binnen in het gemeentehuis aan de Verdilaan door ons geleverd en geïnstalleerd. Waarom zou je dingen van ver halen als het dichtbij kan worden ingevuld?"

www.glassinside.nl
www.likesteel.nl

Ron van Holsteijn van Flowers by Ron

Bloemenwinkel Flowers by Ron is gevestigd in Tuincentrum De Carlton in 's-Gravenzande; een zogenoemde shop-in-shop.

Flowers by Ron richt zich zowel op de zakelijke als de particuliere markt vertelt eigenaar Ron van Holsteijn. "Zo bieden wij bijvoorbeeld speciale bedrijfsabonnementen aan. Voor bedrijven met zo'n abonnement verzorgen wij onder andere de balieboeketten, verjaardagboeketten en kleden wij evenementen aan. Daarnaast verzorgen wij ook rouwarrangementen." Maar ook particulieren zijn bij Flowers by Ron aan het juiste adres. "Uiteraard staan wij ook altijd in de winkel klaar om klanten te helpen bij de aankoop van een bloemenarrangement uit de winkel of om een mooi boeket samen te stellen."

Flowers by Ron wil graag de Westlandse ondernemers voorzien van mooie bloemen of laten genieten van de arrangementen voor op kantoor of beurzen. "Kwaliteit staat bij ons op een hoog niveau. Wij komen ook bij bedrijven langs om de abonnementen te bespreken. Uiteraard ben je in de winkel ook altijd welkom om een kijkje te komen nemen."

Voor meer informatie neem contact op via: ron@flowersbyron.nl

Ivan Barendse van I4services

I4services is een bedrijf dat ondersteuning in technische dienstverlening levert voor verschillende bedrijven.

"Daarbij moet je denken aan projectmanagement, project(bege)leiding en technisch advies voor (onderhouds) projecten in utiliteit, tuinbouw, gezondheidszorg en research- & development", legt eigenaar Ivan Barendse uit. "We werken met vaste partners en hierdoor kunnen we een op maat gemaakte, kwalitatieve dienstverlening verzorgen voor ieder bedrijf", gaat Ivan verder. "Dat geldt natuurlijk ook voor de MKB-leden. Wij kunnen zorgen voor een verlenging van hun organisatie door ze te faciliteren in hun (onderhouds)projecten en technische vraagstukken. Denk bijvoorbeeld aan nieuw- en verbouwprojecten van enkele maanden/jaren of langetermijnprojecten voor onderhoud van installatie en gebouwen. Ondanks dat onze eigen roots bij werktuigbouwkundige-installaties liggen kunnen we dankzij nauwe samenwerking met partners een compleet pakket van diensten en expertise aanleveren. We hebben al samengewerkt met of voor diverse leden, zoals DB+, Wensveen Vastgoed, Koorneef Vastgoed, Vastgoedprofs, valk+degroot, Heemskerk Installatie, Vandenbos Ontwerp, Taurus Advocaten, Perspectief, onlinevanstart.nl en Malkenhorst Makelaars."

I4services is altijd op zoek naar nieuwe partnerships. Ivan: "Geloof jij ook in het leveren van kwalitatieve dienstverlening en een hoge service om die lange zakelijke relatie aan te gaan met klanten? Check dan de website!

www.i4services.nl

Marina Zuiderwijk van Plukkie Geluk

Plukkie Geluk biedt coaching aan ondernemers die willen groeien op persoonlijk vlak. Hoe beter het gaat met de mens achter de ondernemer, hoe groter de kans op zakelijk succes. Iemand die inzicht krijgt in eigen identiteit kan daardoor betere keuzes maken. Wat Marina Zuiderwijk betreft gaat succes naast een mooie omzet en klanttevredenheid ook over zingeving en voldoening.

De Westlandse mentaliteit 'niet lullen maar poetsen', zorgt ervoor dat er veel wordt bereikt. Tegelijkertijd liggen gezondheidsklachten op de loer wat vervelend is voor zowel ondernemer als bedrijf. "Het belang van ontspannen ondernemen is groot. Veel ondernemers zijn vader, moeder, partner, leidinggevende. En een gezin wil niets liever dan een ontspannen ouder die met plezier naar zijn of haar werk gaat. Werknemers zetten een stapje harder voor een werkgever die rust uitstraalt en dat heeft weer een positief effect op de klanten." Een succesvol en gelukkig leven is wat iedereen wil en daar kun je aan werken. Het is steeds gebruikelijker om daarbij een coach in te schakelen, zowel voor jou als voor jouw werknemers. Op zoek naar iemand die in vertrouwen naar je luistert? Die samen met je kijkt naar je passie, dromen én je nachtmerries? En met je op zoek gaat naar jouw balans tussen werk en privé? Marina: "het is tijd om even te stoppen met poetsen, begin maar met lullen. Ik luister" Je bent van harte welkom in de sfeervolle coachpraktijk in 's-Gravenzande of ik kom graag bij je langs.

www.plukkiegeluk.nl

Anika Zwinkels van The Social Routine

The Social Routine is een content & social media bureau, gespecialiseerd in het beheren van social media kanalen op Facebook, Instagram en LinkedIn.

"Met boeiende content vertellen we het verhaal van een bedrijf, merk of product en gaan de interactie met de betreffende doelgroep aan", zo vertelt Anika Zwinkels, eigenaresse van The Social Routine. "Samen tillen we de online uitstraling naar een hoger niveau en vergroten de online zichtbaarheid van het bedrijf, merk of product." "Iedereen weet dat social media een krachtig middel is om contact te leggen met je doelgroep. Veel bedrijven doen dit ook, maar weinig doen dit écht consequent." Volgens Anika ontbreekt het vaak aan routine door gebrek aan kennis, tijd en strategie. "Zonde", vindt de social media specialist. "Want online impact maken, heeft alleen nut als je dit langdurig doet, consistent en volgens een plan. Dat kan anders en wij helpen je daarbij. Terwijl jij je focust op je core business, nemen wij je social media over. We werken actief en consistent aan je online uitstraling, volgens een uitgedacht plan. Vaak nemen we het volledige social media beheer over, soms gedeeltelijk. Afhankelijk van jouw wensen en het beoogde resultaat!" The Social Routine is er voor iedereen; van zzp'ers tot mkb'er en ook voor grote organisaties. "Onze aanpak is altijd op maat. Aarzel dus niet en bel, mail of kom langs."

www.thesocialroutine.nl

